

A wie Ablaufplanung: Alles steht und fällt mit einer guten Planung

Erschienen am 30.10.2026

Sie wollen innerhalb der kommende Jahre Ihre Physiotherapiepraxis auf- oder abgeben? Mit unserer Reihe „Praxisübergabe-ABC“ bekommen Sie einen ersten Überblick, welche Punkte Sie bei der Umsetzung und Planung beachten sollten. Heute: A wie Ablaufplanung.

Das dicke Ende kommt zum Schluss: Die Aufgabe der eigenen Praxis jagt vielen Praxisinhabern Respekt ein. Und nicht umsonst – schließlich gibt es viel zu beachten, wenn der Käpt’n das Schiff verlässt. Zwischen ersten Überlegungen, der Suche nach potenziellen Nachfolgern und dem Verkauf der Praxis ist die strategische Planung essenziell und bringt Ruhe in eine Zeit der Veränderungen.

Welche Arbeitsschritte Sie einplanen und wie Sie diese priorisieren sollten, erfahren Sie im IFK-Merkblatt N 01 sowie die dazugehörige Checkliste. Es ist ein guter Startpunkt, um sich Überblick zu verschaffen und vorbereitet in die nächste Phase zu starten.

Übrigens: Mit physio-NEXT bietet der IFK seinen Mitgliedern eine gezielte Unterstützung bei der Praxisübergabe und -übernahme an. Das Ziel des IFK ist es, Ihnen mit umfangreichen Serviceleistungen den Weg in den Ruhestand zu erleichtern und das alles über den Kanal, der für Sie der passendste ist: persönlich, per Telefon oder E-Mail.

Weitere Informationen zu dem Beratungsangebot sowie Kontaktmöglichkeiten finden Sie hier.

Alle Artikel aus unserem Praxisübergabe-ABC finden Sie hier.